

¿Cuánto le está costando a su compañía retrasar la toma de decisión acerca de su ERP actual?

Desempeño promedio que puede alcanzarse con un ERP de última generación.

93%

Satisfacción del cliente

92%

Confiabilidad del Inventario

Ya sea que su empresa esté utilizando una solución in-house, un sistema de Planificación de Recursos Empresariales (ERP) con tecnología obsoleta o que nunca haya implementado un ERP, probablemente esto le esté costando más de lo que estima.

Es común pensar que el costo de comprar una nueva solución o de reemplazar una existente es más alto que mantener sus procesos y sistemas actuales. Sin embargo, un reporte publicado recientemente por Aberdeen, muestra que retrasar la implementación de una nueva solución puede causar que una organización se desempeñe de manera poco efectiva reflejándose en una variedad de métricas que afectan la operación de fondo.

La siguiente gráfica muestra las métricas que pueden ser impactadas directamente por la falta de decisión sobre un nuevo ERP.

Desempeño Promedio	Última Versión	No Decisión
Días de cartera vencida	33.3	42.9
Entrega completa y en tiempo	91%	87%
Cumplimiento del programa interno	91%	86%
Confiabilidad del Inventario	92%	88%
Porcentaje de reportes financieros precisos	96%	89%
Porcentaje de tiempo en que la información es recibida durante el "periodo de toma decisión"	90%	82%
Satisfacción del cliente	93%	88%

Fuente: Aberdeen Group, Febrero 2017. "The Cost of Doing Nothing: Why You Can't Afford to Sit on an ERP Software Decision," Nick Castellina, Marzo 2017

La tecnología no es eterna y un ERP obsoleto puede estar haciendo que su empresa no logre desarrollar el potencial de crecimiento que tiene. Es crucial tomar ventaja de las tecnologías emergentes. De acuerdo con Aberdeen, las organizaciones que usan ERPs con tecnología de punta, son más propensas a tener acceso desde dispositivos móviles, tener métricas de negocio integradas, contar con soporte de comercio electrónico y aprovechar la funcionalidad de las redes sociales aplicadas al negocio.

Con el sistema ERP adecuado le resultará más fácil estar un paso adelante respecto a sus competidores. Acérquese a Epicor para saber cómo nuestro software le ofrece la opción, flexibilidad y agilidad necesarias para impulsar el crecimiento y las oportunidades en todos los aspectos de su negocio.

EPICOR

Póngase en contacto con nosotros para obtener más información sobre los productos y servicios de Epicor.

+1.800.999.6995 info@epicor.com www.epicor.com

The contents of this document are for informational purposes only and are subject to change without notice. Epicor Software Corporation makes no guarantee, representations, or warranties with regard to the enclosed information and specifically disclaims, to the full extent of the law, any applicable implied warranties, such as fitness for a particular purpose, merchantability, satisfactory quality, or reasonable skill and care. This document and its contents, including the viewpoints, dates, and functional content expressed herein are believed to be accurate as of its date of publication, August 2017. The usage of any Epicor software shall be pursuant to the applicable end user license agreement and the performance of any consulting services by Epicor personnel shall be pursuant to applicable standard services terms and conditions. Usage of the solution(s) described in this document with other Epicor software or third-party products may require the purchase of licenses for such other products. Epicor and the Epicor logo are registered trademarks or trademarks of Epicor Software Corporation in the United States, certain other countries, and/or the EU. All other trademarks mentioned are the property of their respective owners. Copyright © 2017 Epicor Software Corporation. All rights reserved.